

Hírlevél – 2021/február



Konkoly Eszter – GÉMOSZ Titkár, a februári Hírlevél szerkesztője



Tisztelt Márkakereskedő Kolléga!

Mozgalmas éven vagyunk túl! Amikor márciusban ránk tört a Covid19, sorra zártak az autógyárak, a nagy európai országok, bizony érthető volt a félelem, mi fog történni Magyarországon? Ma már tudjuk, a határozott fellépés mellett a szerencse is a mi oldalunkra állt, de a lényeg, nem maradtunk egyedül! Az évtizedes együttműködés az ITM-el, a

Pénzügyminisztériummal, illetve az MGYOSZ-szal, a PWC-vel, lehetővé tette, hogy ne csak információhoz jussunk, hanem kérésekkel is fordulhattunk a döntéshozók felé. Így az Olasz, Francia, Német és Spanyol gyakorlattal szemben, a márkaszervizek fogadhatták az ügyfeleket, az értékesítők, ha online módon is, de dolgozhattak! A Kincstár és az IFKA április végére ledolgozta, a február végén még több milliárdos elmaradását, a márkakereskedők felé! A GÉMOSZ elnökség döntése értelmében az információkkal, adat kérésekkel, kérdésekkel nem csak a tagokat, hanem minden márkakereskedést megkerestünk. Több ezer soros Excel táblákat gyűjtöttünk és küldtünk az IFKA és a Kincstár részére, hogy ezzel is gyorsíthassuk az elakadások felszámolását, a várt pénzek kifizetését. Minden érintett gyorsan reagált, erőn felül teljesített, ezúton is köszönet, mind a márkakereskedésekben, mind pedig a partner szervezetek és az állami intézményekben dolgozóknak!

Június végén megtartottuk a pandémia miatt elhalasztott mérlegbeszámoló közgyűlést, illetve a négyévente esedékes tisztújítást is. Külön öröm, hogy jelentősen megfiatalodott az elnökség, bővült a vidéki régiók képvisellete és tovább gyarapodott a hölgyek száma is! Elbúcsúztattunk két alapítót is, Balogh Árpádot és Giczey Árpádot, akik megkapták a „tisztelőbeli alelnök és elnökségi tag” elismerő címet.

Támogatóink segítségével, Totál, Merkantil, Allianz, Jófogás, CLB, Carussel, akik a nehéz időben is mellettünk álltak, szeptemberben ismét végigjártuk az országot. Ismét bebizonyosodott, hogy szükség van a szűkebb körben lebonyolított eszmecsere, a kötetlen beszélgetésre, mert nagyon sok olyan információt osztottak meg velünk a kollégák, amelyek muníciót adnak a minisztériumokkal folytatott párbeszédhez. Házigazdáinknak, (Győr- Dr Kenese László, Veszprém- Dékány Dénes, Pécs – Nyitrai József, Kecskemét – Juhász Péter, Nyíregyháza- Csósz Ferenc, Budapest – Ivanics Lajos) ezúton is szeretnék köszönetet mondani a szervezésért, vendéglátásért.

Októberben azzal kezdte munkáját az új elnökség, hogy megalakította a munka bizottságokat, amelyek a háttér munkát végzik, elemzéseket és javaslatokat készítenek.

A Fekete gazdaság elleni munkacsoport tagjai Cseri József, Halmai Krisztián és Juhász Péter, a Kárrendezési munkacsoportban Kolozsvári Hilcz Szilvia és Sipos Árpád dolgoznak. A Kormányzati javaslatokért felelős munkacsoport tagjai: Gablini Gábor, Cseri József és Juhász Péter, a Márkakereskedői kapcsolatokért felelős munkacsoportban pedig Tóth Máté végzi a munkát.

Az országjárás során továbbra is fő téma volt az illegális javítók, használtautó nepperek tevékenysége, az alkatrész kereskedelem anomáliái, az egyezségees kárrendezés gyakorlata, illetve a kárfeltevők oktatásának szükségessége.

Az Eurotax, az Audatex, az Allianz, a CLB és Lakatos Károly szakértő segítségével még októberben, az egészségügyi protokollok szigorú betartásával, ingyenes oktatást tartottunk a GÉMOSZ tagok munkatársai részére, a Holiday Inn szállodában, Budaörsön.

Ami a 2021-et illeti, eseménydús évre számítok. Reményeim szerint a tavasz folyamán oldódik a korlátozás, ezért ha lehet már április hónapban kárfeltevői oktatást tervezünk új támogatónk, az Autónet segítségével, illetve elektromos autó szerelői oktatást másik új támogatónk, az Elektro-Profi Mobility szervezésében. Az oktatások a GÉMOSZ tagok számára ingyenesek, azok, akik nem tagok részt vehetnek az oktatásokon, számukra az aktuális tanfolyam árát külön közöljük.

Május 27-én tervezzük megtartani az éves közgyűlést és konferenciát a budaörsi Holiday Inn szállodában, a szükséges egészségügyi protokollok betartásával. Bár a program első sorban belső, szakmai előadásokat tartalmaz, meghívni tervezzük az IFKA, az EMMI és a MÁK, illetve a Pénzügyminisztérium vezető munkatársait is. Kérlek, amennyiben téma javaslatod van, küld el a Főtitkárnak, Konkoly Eszternek, vagy nekem a gemosz@gemosz.hu címre, köszönöm.

Szeptemberben folytatjuk az országjárást, amennyiben igény van rá, bővített helyszínekkel. Tehát terv, tennivaló van bőven, de kérlek, ez ne tartson vissza, ha javaslatod, ötleted, esetleg gondod van, amit megosztanál, kérlek, segítsd a munkánkat azzal, hogy jelentkezél a bizottságokba, vagy megírod a gemosz@gemosz.hu címre.

Végül még néhány gondolat, a 2020-as évben tovább gyorsult az autóipar, az autókereskedelem átalakulása, ami hozhat jót, vagy nehézségeket is. Látjuk, egyre több gyártó dönt úgy, hogy magyarországi leányvállalat helyett, privát importőröknek adja el, vagy át a tevékenységét. Sajnos ez hatással van, vagy lehet a márkaszövetségek munkájára, hiszen megszűnhet a közvetlen kapcsolat a gyárhoz, gyengülhet az érdekérvényesítés, az információáramlás. Azt is látjuk, hogy az új szereplők egy része már nem preferálja a párbeszédet, ezért több szövetség tagjai is a megszűnés mellett dönthetnek, vagy döntenek, akkor, amikor Európában épp az ellenkező folyamatok zajlanak, korábban nem tapasztalt aktivitással fognak össze saját érdekeik mentén a kereskedők! A GÉMOSZ elnöksége ezért úgy döntött, kinyitja a kaput azon kereskedők előtt, akiknek megszűnt a márkaszövetsége és segíti őket, nemzetközi kapcsolatain keresztül, hogy a gyártói információk egy részéről akkor is értesüljenek, ha azt egy esetleges ellenérdekelt privát importőr, nem szeretné.

Tisztelt Kolléga!

Megköszönve érdeklődésedet, támogatásodat, kívánok Neked, kollégáidnak és persze cégednek jó egészséget, eredményes 2021-es esztendő!

Gablini Gábor

A GÉMOSZ már az elmúlt évek során is foglalkozott a generációváltás kérdésével a márkakereskedésekben. Éveken át jelentettünk meg ezzel kapcsolatos cikkeket a Hírlevélben, bemutattunk kereskedéseket, ahol most zajlik ez a folyamat, ahol már megtörtént az átadás, illetve szakértők cikkeit is közzé tettük ezzel kapcsolatban. A fiatal márkakereskedőknek megalapítottuk „Az év fiatal márkakereskedője” Nívó díjat.

Tóth Máté elnökségi tagunk, aki maga is a generációváltás nemzedékéhez tartozik, azt a feladatot kapta, hogy végezzen felmérést a témában.

A levelében szereplő linkek kitöltésével kérjük, hogy az érintettek segítsék ezt a munkát.



Kedves Márkakereskedő Kolléga!

A családi vállalkozások generációváltásának témája egyre inkább reflektorfénybe kerül, és egyre több szó esik arról is, milyen nehéz érzelmi, gyakorlati problémákat kell megoldani egy-egy ilyen folyamat során.

Ebben a témakörben készítettünk egy rövid kérdőívet.

A kérdések összeállításánál törekedtünk arra, hogy minél több élethelyzetet lefedjen. Amennyiben egy kérdés mégsem releváns Önre nézve, nem tudja a választ, vagy nem szeretne válaszolni, hagyja ki és lépjen a következő kérdésre. A kérdőív kitöltése 5 percet vesz igénybe és okostelefonon is kitölthető. Köszönjük, ha segíti munkánkat és kitöltésével támogatja azt.

A kitöltési határidő: 2020.02.28.

Külön kérdőívet készítettünk az Átadóknak illetve a leendő Átvevőknek, kérjük a megfelelő linkre kattintson a kitöltéshez!

Átadóknak:

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSePYXFzo2UA9LrkR7Ym_qAg_VUG3CI6WlwKq9myU7BN90ISSw/viewform?usp=sf_link

Átvevőknek:

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSdZ-LdSgINmYL3zsQKc2F1PSR1GSGiFqgDKF3wA7ExreiC1PQ/viewform?usp=sf_link

Üdvözlettel:

Tóth Máté

Bemutatjuk új szponzorainkat:

2021 évben a Gémosz támogatói köre, az Elektro Profi Mobility Kft., valamint az Autonet Kft csatlakozásával bővült. Mindkét támogatónk segítségünkre lesz abban, hogy a mindennapok vevőszolgálati munkáját megkönnyítsék. Az Elektro Profi Mobility Kft. az elektromos autók területén, míg az Autonet Kft a fényezési, karosszéria műhelyeknek ad segítséget. Hamarosan tájékoztatunk a közeljövőre szervezett tanfolyamainkról, a részvételére, a mellékelt táblázat kitöltésével lehet jelentkezni.

A 30 éves szakmai tapasztalattal rendelkező Elektro Profi Vállalkozási Kft. 2019-ben, Elektro Profi Mobility Kft néven, külön vállalkozást alapított az elektromos autó töltők piacán jelentkező igények kielégítésére. Tette cégünk ezt abban a hitben, hogy az e-mobilitás a jövő egyik vezető iparága és a jövőbeni fejlődés motorja lesz és majd kiemelkedő módon hozzájárul egy környezettudatosabb közlekedéskultúra kialakításához.

Az elektromobilitás fejlesztése a fenntartható fejlődés egyik kulcsfontosságú eleme, ami ráadásul a hazai iparfejlesztés szempontjából is kiemelkedő lehetőséggel bír. Egyre többen vállalnak szerepet az elektromobilitás piacán, valamint ebben az irányban történő fejlesztések és technológiai újítások köre is folyamatosan bővül, ami számtalan lehetőséget rejt magában a magyar gazdaság számára. Egy dinamikusan növekvő folyamat elején tartunk. Egyre többen ismerik fel, hogy az elektromos autó rugalmas, kényelmes, egyszerűen kezelhető, csendes és dinamikus megoldás a közlekedés okozta légszennyezettség részbeni megoldására.

1. Termékeink és az applikáció

Annak érdekében, hogy partnereink számára megfelelő megoldást tudjunk ajánlani elektromos autó töltők területén, kifejlesztettük töltőinket és azok működtetéséhez szükséges szoftvereinket és applikációinkat.

- a. saját fejlesztésű AC töltőkkel rendelkezünk 3,7- 22 kW-ig. Ezek lehetnek:
- egyszerű otthoni töltők, a lakosság számára,
 - fali töltők szállodák, éttermek, ingatlanüzemeltetők, iparvállalatok számára,
 - oszlopos töltők szállodák, éttermek, ingatlanüzemeltetők, iparvállalatok számára,
 - AC töltőink Type-2-es csatlakozó aljzattal, vagy opcióként Type 2 kábellel vannak ellátva.

- b. DC töltőkkel rendelkezünk, ezek teljesítménye 22 vagy 50 kW.

A DC töltők kábeles kivitelűek, a lehetőségek CCS Combo 2 vagy Chademo. DC töltők felhasználása ott lehet indokolt, ahol a felhasználó nagyon rövid ideig, például egy óránál kevesebb ideig tartózkodik és ezért villámtöltésre van szükség.

- c. saját fejlesztésű backend szoftverrel és applikációval rendelkezünk. Ezek a szoftverek lehetővé teszik, hogy a töltést fizetőssé tegyünk, akár ugyanazon a fali vagy oszlopos töltőn több árszinten, és ugyanazon a töltőberendezésen több vezérlési módon (PIN kód, RFID kártya, mobil telefonon keresztül eseti nyilvános töltés). Így megoldható, hogy egy töltőberendezésen az eseti nyilvános töltést végző felhasználó például többet fizet, mint a vendég, ő pedig többet, mint egy VIP rendezvényszervező.

Szoftvereink és applikációnk segítségével a töltőberendezések felügyeletéhez tartozó speciális funkciókat is megoldottunk, mint például:

- a töltések fizetőssé tétele mellett a töltés befejeztével lehetőség van parkoló helyfoglalási díj alkalmazására is, amennyiben felhasználó nem hagyja el a parkolót
- a töltéseket internet hiány esetén is tárolni tudjuk, majd az internet helyreállítás után számlázunk,
- lehetséges a töltőberendezés távoli reset.

Töltőink új design-ját alábbiakban szemléltetjük:



AC Fali töltő RFID-val (vagy anélkül)



AC Home Lakossági töltők



Oszlopos töltő (RFID nélkül)



DC töltő 50 kW

2. MEKH Magyar Energhivatali engedély

Az elektromos autó töltőkkel, a töltéssel kapcsolatos rendszabályokat a Közúti közlekedéssel foglalkozó rendeletek kezelik és a Magyar Energhivatal szabályozza.

Töltőberendezéseket Üzemeltetni és azokon E- Mobilitási szolgáltatást nyújtani „Közforgalom előtt nyitott területeken” engedélyköteles tevékenység, az engedélyt a MEKH-től lehet beszerezni.

Elektro Profi Mobility Kft rendelkezik úgy az Üzemeltetői, mint az E-Mobilitás Szolgáltatási engedéllyel, így ebben is segíteni tudunk partnereinknek.

3. Milyen előnye származhat gépjármű forgalmazóknak az elektromos autó töltőberendezésből?

- Előnyt jelenthet, ha a gépkocsi értékesítésekor egy olcsó, de jó minőségű töltőt lehet a lakossági vásárlónak eladni, vagy promóciós engedményként beszámítani.
- Műhelyben elhelyezett fali töltő esetén a javításra behozott plug-in hybrid vagy elektromos gépjárművek esetében el lehet számolni a vevő felé – a szerelési munkával együtt – a javítás közbeni elengedhetetlen töltéseket (RFID, partneri felület).
- A szalonokban kihelyezett elektromos autótöltők marketinges szempontból jövőbe mutatnak.
- Telephelyen belül elhelyezett kültéri oszlopos töltőkön a vevő a tárgyalások alatt és közben feltöltheti fizetős autóját (ma a fizetős publikus töltések árszintje eléri akár a 90-100 HUF / kWh-át).
- Adóalap csökkentési lehetőség (Tao tv 7.§ (1) l)

Az adóalap-csökkentő tétel mértéke az elektromos töltőállomás bekerülési értéke, legfeljebb annak „meg nem térülő” összege erejéig. Meg kell becsülni, hogy a beruházás befejezésének adóévét követő 3 éves időszak alatt várhatóan mekkora pozitív működési eredményt termel majd az adott töltőállomás.

- Amennyiben ez a becsült összeg kisebb, mint a bekerülési érték, akkor a kettő különbsége lesz a csökkentő tétel.
- Amennyiben a becsült összeg eléri vagy meghaladja a bekerülési értéket (vagyis a beruházás „megtérül”), akkor csökkentő tétel nem érvényesíthető.

A csökkentő tétel töltőállomásonként legfeljebb 20 millió eurónak megfelelő forintösszeg lehet. Az adóalap-csökkentés a beruházás befejezésének adóévében (egy összegben) vehető igénybe.

Hiszünk abban, hogy partnereinkkel egy párbeszéd során, igazi nyerő - nyerő helyzetet tudunk kialakítani, amikor is megismerjük az egyedi helyszín adottságait, illetve a töltőberendezés helyét.

Elérhetőségeink:

Központi email: mobility@elektroprofi.hu

Honlap: <https://epcharger.hu>

Kapcsolat:

Nagy Péter

email: nagy.peter.mobility@elektroprofi.hu

telefon: + 36 30 950 6317

Cím: 1148 Budapest, Fogarasi út 2-6

A gyártók átállása az elektromos hajtásra szükségessé teheti a kereskedésekben jelenleg működő töltési kapacitások bővítését, ezért akinek ilyen igénye van, keresse a fent megadott elérhetőségeken az Elektro Profi Mobilyti Kft munkatársait.

Az Autonet Kft. Bemutakozása



A SAG -

Autonet svájci központú cégcsoport piacvezető alkatrész- és szolgáltatás beszállító az európai piacon. 24 éves tapasztalat, több mint 4000 fős csapat és több mint 1 milliárd eurós forgalom a régió igazi sikertörténetévé teszi.

A cégcsoport 12 országban van jelen, közel 200 leányvállalattal, az autó- és javítóipar igényeire hozva megoldásokat. Az AUTONET Import Magyarország Kft. a magyarországi autó- és javítóipari partnerek munkáját egy átfogó termék- és szolgáltatás portfólióval segíti, mindezt 19 különböző üzletággal fedi le. A cég küldetése egy olyan tudás alapú, vevőorientált szolgáltatás és termékkereskedelem kialakítása, amelyben sikeres, önmegvalósító csapata, magas társadalmi felelősségvállalásának tudatában, szakmai felkészültsége révén, a termék, információ, know-how együttesét, a jövőbeni szakmai trendeket követő, teljes körű megoldásként szállítsa az autóipar javítási, karbantartási és felszerelési ágazatainak, a mobilitási, a közlekedésbiztonsági és a környezetvédelmi igények szolgálatában.

A Gémosz és az Autonet kárrendezési üzletága együttműködési megállapodást kötött a kárrendezési szakma képviselőjére.

Az kárrendezési üzletág dedikált csapata egyedülálló termékkínálattal és szolgáltatási csomaggal áll a magyar karosszéria- és fényezőműhelyek rendelkezésére. A portfóliójában a világ legnagyobb bevonatgyártó cége, a holland AkzoNobel Sikkens, Sikkens Autocoat BT (haszongépjármű festék), Lesonal, Wanda és Dynacoat márkái találhatók meg.

Autonet jelenleg Magyarország egyik legnagyobb 3M autóipari termékeinek forgalmazója, illetve a segédanyag kínálatában több, prémium fényezési márka található meg, mint: Norton, Finixa, Farecla, Mirka, Festool, Anest Iwata, Evercoat, Soll, stb.

A rendkívül erős logisztikai szolgáltatások a napi többszöri kiszállítást is lehetővé teszik, a magas készletek stabil és megbízható együttműködést biztosítanak a javítóipari szereplők számára. Kettő disztribúciós központ közvetlen támogatása pedig, másnapi kiszállítással garantálja a további gondtalan kiszolgálást.

A technikai csapat sok éves tapasztalattal segíti a fényezők felkészülését, magas felszereltségű fényezési oktatóbázison, vagy helyszíni segítségnyújtással is operálva. Rendszeres technikai tréningek akár

személyesen, akár digitálisan is elérhetőek. A szakemberek a legfrissebb, közvetlen a gyártótól kapott információk alapján állítják össze a tananyagokat, megoldásokat kínálva napjaink kihívásaira.

A szerviz konzulensi szolgáltatás széles körben segíti az irodai dolgozók és vezetők munkáját. Kezdve a napi, havi statisztikai számoktól és anyagfelhasználástól, egészen a mutatószámok kiértékeléséig. Gazdasági elemzések, műhelyvezetési- és kárfelvételi tréningek mélyebb ismereteket biztosítanak a vezetőknek az eredményesebb működés eléréséhez.

Társadalmi felelősségvállalás mellett a cég elkötelezett a szakma támogatására és fejlesztésére. Több oktatási intézménnyel is hatékony együttműködést folytat, hogy a legfrissebb szakmai ismereteket és trendeket a jövő nemzedékének továbbadhassa.

A GÉMOSZ titkárság elérhetősége:

E-mail: gemosz@gemosz.hu

